

Empleo 2020 – Parte II

Continuamos con la segunda parte de las ponencias sobre empleos de futuro.

Miércoles 26 – Turno de Mañana

00:09: Nunca más trabajarás solo por **Juan Fernández Aceytuno**.

00:10: La situación en el 1989 no era agradable (lo recordáis).

00:12: El gobierno está dedicado a resolver problemas de hoy pero no piensa en el futuro.

00:12: Poneros a pensar lo que estáis haciendo.

00:14: No puedes prever todos los escenarios posibles.

00:15: No permitáis que nadie os diga lo que tenéis que hacer. Coger el pincel y dibujar.

00:16: No paréis de preguntar.

00:16: Otoño es tiempo de pensar.

00:16: Invierno es momento de describir tu plan.

00:17: Primavera es tiempo de ejecutar.

00:17: Verano es tiempo de compartir.

00:18: Es más importante lo que NO puedes ver que lo que puedes.

00:19: Hay oportunidades grandísimas de negocio que no vemos.

00:22: La generación de nuestros padres: 22-65-80 = 45-15, nuestra generación: 26-58-90= 32-32... No hay sistema que pague esto.

00:23: Por qué fracasan los países.

00:26: Escribir bien es la mayor renta que tenéis en vuestras manos.

00:26: Ten siempre un pie fijo y con el otro dibuja círculos de alteridad.

00:27: Hay que bajar a tú sótano. Se baja solo, se sube acompañado.

00:29: La responsabilidad individual. La gente querrá saber más de los que toman decisiones.

00:30: Es más importante un prescriptor que un cliente.

00:31: Para triunfar tienes que tener una habilidad, valores y alguien que apueste por ti.

00:33: En tiempos de crisis haz una buena gestión del cambio.

00:34: Piensa... decide... suelta amarras y lastre... salta, sin miedo.

00:34: Ahorra energías.

00:37: Busca las emociones, siente escribiendo.

00:37: Comunica al menos tres cosas: visión, misión y objetivos.

00:38: Un líder: Acepta los hechos, Asume responsabilidades, Promueve el cambio, Se pone en movimiento, Hace lo que hace falta, se ocupa, Confía y apuesta a ganar, Sonríe, Sabe decir No..., Es transparente.

00:40: Espejo o cristal.

00:41: Muévete por las personas, no por lo material.

00:53: Todo el mundo te hará la competencia por **Bobby Mohanty**.

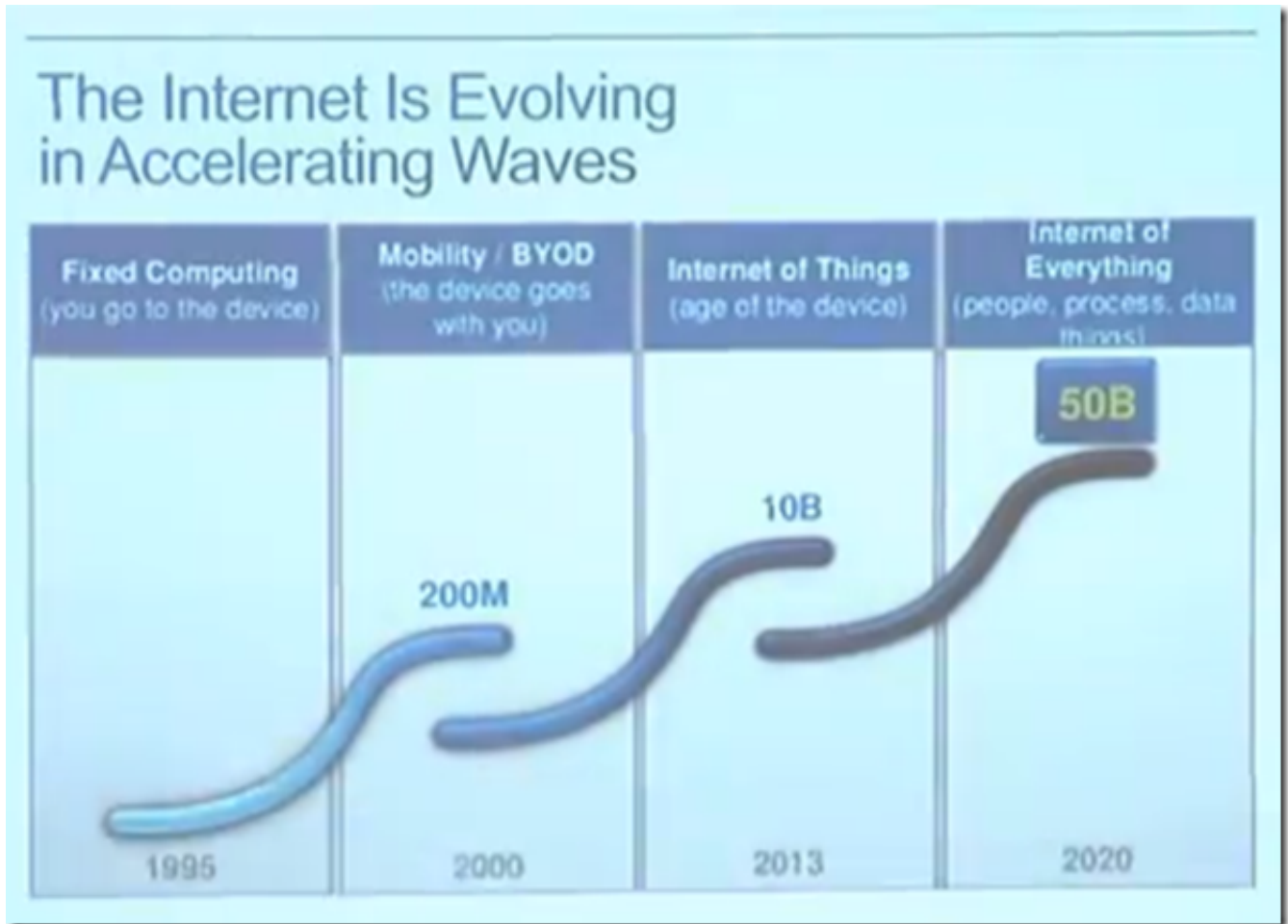
00:54: Tenemos que estar preparados.

00:55: Tenemos que cambiar algunas cuestiones menores.

00:56: Ejemplo en Santander sobre las aplicaciones de los sistemas de sensing aplicados a la recogida de basuras “Internet de las cosas”.

00:59: Los sensores de bajo coste y recolectores de datos tienen gran potencial económico.

01:03: La mayoría de las cosas en el mundo están desconectadas. En el mundo desarrollado ese porcentaje es mucho menor (2/3).



01:05: Se avecinan cambios disruptivos en los próximos diez años.

01:05: Hay oportunidades en muchas áreas. Especialmente en mejorar la eficiencia de los procesos productivos y de nuestra forma de vida.

01:07: Los Smartphones mejoran día a día. Cada vez son más baratos.

01:08: IA aplicada a la salud y diagnóstico. Se abren huecos de mercado en la personalización de aplicaciones en cada entorno socio-económico.

01:09: 3D Printing.

01:11: Cloud Computing.

01:11: Nuevos materiales.

01:11: Energías renovables.

01:12: Robótica.

01:26: No confiarás tus finanzas a los financieros por Javier García Álvarez

01:26: ¿Dónde fueron a parar los huevos blancos?

01:29: Detecta el problema antes de invertir en ello.

01:29: La palabras enredan los fundamentos. Tenemos que retomar los fundamentos.

01:31: Nos hemos pasado de achicoria.

01:35: Siempre hay margen para reinventar y no infravalores los incentivos.

01:36: ¿Estamos en la 3ª revolución industrial?

01:37: El crecimiento es cosa de los últimos dos siglos.

01:38: El Corte Inglés tienes más de 25.000 referencias solo en alimentación. ¿Sobreoferta?

01:39: Sin especialización no es posible hacer una tostadora 'decente'. Estamos en un mundo muy complejo.

01:40: Detrás de cada éxito hay centenares de fracasos. ¿Es obligado fracasar?.

01:41: Los modelos de negocios son la parte fundamental. Lo intangible es lo realmente valioso.

01:44: El mapa de la innovación mundial. Europa... casi no está.

01:47: Van a cambiar las formas de cómo hacemos las cosas.

01:48: ¿Existe la suerte?

01:51: Cuidado con las previsiones basadas en la tecnología. Hay que trabajar en lo que no se puede medir.

01:52: Es difícil diferenciarse en un mercado mediante algo que puede ser copiado con rapidez.

01:54: ¿Dónde están las diferencias?... En los intangibles.

01:57: Innovar es un proceso muy complejo.

01:57: La clave es observar, conocer, anticiparse, crear capacidades... la formación es básica pero es necesario cultivar otras habilidades.

01:59: Hemos limitado la creatividad de la gente.

02:15: Podrás hacer de tu ilusión, tu trabajo por Víctor Sánchez

02:15: Las crisis son oportunidades

02:16: La ilusión es algo que te levanta por las mañanas, pero no tiene receta.

02:17: Fragmento duplicado... sigue en el siguiente video.

00:00: Continuación.... Podrás hacer de tu ilusión, tu trabajo por Víctor Sánchez

01:26: Los emprendedores están todos locos.

03:00: Nos hemos olvidado de lo que es la ilusión.

05:50: Con ilusión no basta, necesitas curiosidad, necesitas voluntad...

08:26: La voluntad humana es una de las grandes fuentes de energía del mundo.

09:26: Aprender haciendo.

11:16: Ser es hacer.

11:35: Con ilusión no basta. Cuenta tu idea, deja que crezca.

13:20: Contrata gente mejor que tú.

15:22: Si vas a crear algo más te vale hacerlo para clientes que lo necesiten.

16:50: El mejor seed capital son tus clientes.

18:50: Aprende a delegar, aprende que puedes delegar.

20:30: Aprende de los errores, aprende de los éxitos.

23:00: Con ilusión no basta... adáptate.

25:30: Emprender no es para todo el mundo.

29:30: Más os vale que valláis pensando en vuestra ilusión.

29:40: En 2020 se calcula que habrá un billón de emprendedores.

31:00: Tendencias: La impresión 3D, wearable devices, drones y sobre todo cacharreo.

00:00: Sobrevivirás a muchas crisis por Fernando Moreno

00:01: En nuestra familia vivíamos con miedo continuo de que nuestro padre se quedase sin trabajo.

00:02: El empresario/comercial era yo y mi hermano sabía hacer algo.

00:02: Éramos ya 6 o 7 trabajando y nos hipotecamos para profesionalizarnos. Hipotecamos a toda la familia, padres, abuelos, los padres de los primos...

00:04: Llega la burbuja .com y los paracaídas no se abren. El socavón que montas es de aúpa.

00:06: El llorar no da de comer. Puedes llorar tanto como te lo permita el dinero.

00:07: Éramos más pobres que los pobres.

00:08: Nos buscábamos la vida para poder sobrevivir [generic zithromax australia](#). Llegó el administrador concursal y nos asignó un sueldo de 1.500€... eso nos dio la vida para poder volver a emprender.

00:09: Montábamos webs para vender de todo. Eran baratas y nos daban dinero fácil y barato.

00:10: En 2003 mi hermano descubrió una forma de posicionar en google el primero. La intentamos vender pero nadie lo quería. Al final lo usamos para posicionarnos primeros.

00:11: Gracias a todo esto pagamos todo lo que debíamos y rescatamos la casa de las abuelos. Esto duró unos seis meses.

00:12: Que hicimos... montar de todo, disparábamos con metralleta. Esto nos permitió tener una vida holgada.

00:14: Caso de éxito: Sin espías... montamos un antispyware. Lo cambiábamos de precio y de nombre y no vendimos nada. Lo pusimos a 16€/mes y se convirtió en el antispyware más vendido de España.

00:17: Caso de fracaso: Montamos un restaurante y la cagamos. Sector que no conocíamos.

00:17: Caso de fracaso: Invertimos en Start-Ups. Solo 1 de 14 Start-Ups sigue viva (1M€)

00:18: Caso de éxito: Juegos On-line para globomedia. Águila Roja... fue un exitazo. Probamos con Hispania... otro exitazo. Lo intentamos nuevamente y fracasamos (medio millón de €).

00:21: Caso de éxito: Foro de divisas.

00:22: Caso de fracaso: Casas de lujo para niños. Hemos vendido dos casas. No es un fracaso, solo es un error (30.000€)

00:24: A que nos dedicamos. toggle.com y phpnuke.org

00:26: El trabajo como tal se acabó, estamos abocados al emprendimiento. El emprendimiento no mata pero se hace largo.

00:27: Quejarte no da dinero.

00:28: El que no emprende es que no quiere.

00:28: Zapatero a tus zapatos.

00:28: Hay que intentarlo hasta que se te acaben las ideas.

00:29: El tamaño si que importa.

00:30: Se fiel pero encuentra a la mujer de tu vida.

00:31: El gran secreto... Es inevitable acertar y fallar. Solo nos diferencia el número de veces que lo hagamos.

00:00: Fragmento duplicado... sigue en el siguiente video en el minuto 20.

00:20: Mesa redonda – Trabajo en el 2020

Miércoles 26 – Turno de tarde

00:08: Tú mejor amigo será virtual por **José María Puerta González.**

00:11: Todo de lo que voy a hablar ahora es tecnología que existe.

00:13: Os contaré una historia... pasé mala noche pero hay alguien que me estuvo vigilando, mi mejor amigo es un asistente personal.

00:14: Mi asistente me pregunta si estoy bien, el sabe que pasé mala noche (sistemas de sensores)

00:16: Mi asistente me prepara el desayuno, hace el pedido de la compra según mis preferencias y necesidades.

00:17: Mi asistente me presenta un resumen de mi cartera de inversión y de información relevante para mí. En función de mi atención decide ofrecerme nuevas inversiones adecuadas para mi nivel de riesgo.

00:20: Enciendo el ordenador y el asistente personal me ubica en la lectura que estaba realizando en el móvil. Le ordeno que me lo lea, estoy cansado.

00:21: Mi pulsera empieza a vibrar y me dice que tengo que hacer ejercicio. Sabe que llevo demasiado tiempo sentado.

00:23: Estoy obligado a pesarme en la báscula ya que el seguro médico me controla.

00:24: Hago deporte con ropa que incorpora sensores para controlar mi estado de salud. Mi trainer personal me dice que tengo que seguir haciendo ejercicio dentro de mis límites.

00:26: Llego a casa y el resumen de mi trayecto y estado de forma me lo muestra en la TV.

00:27: Tu salud es importante, si no te cuidas te puedes quedar sin cobertura.

00:29: Mi asistente personal se pone en contacto con el asistente personal de mi novia y nos propone donde cenar. Sabe lo que como y cuantas calorías e ingerido. Le informa a mi trainer personal de todo ello.

00:31: Es hora de ir a la cama. Apaga todo y me predispone para ir a dormir.

00:38: La tecnología renovará tu entorno por **Julián de Cabo Moreno**

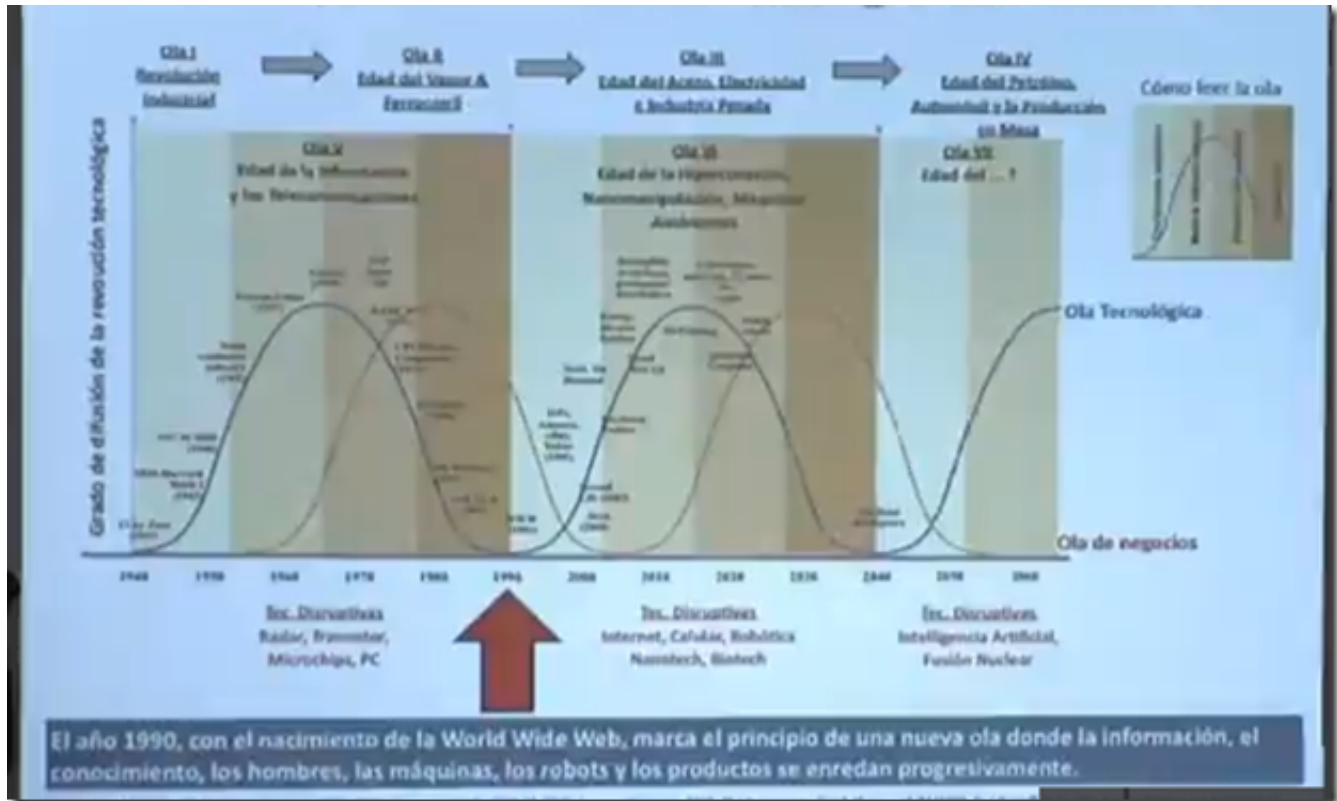
00:41: Convergencia de contenidos, de dispositivos y por último de sectores. Las historias de éxito tienen una cara B.

00:43: Las empresas no saben contra quien compiten. Los clientes proponen alternativas a la propia industria. Ej. P2P.

00:44: La oferta tiende a infinito, el precio a cero.

00:44: ¿Estamos en un entorno en cambio o en un cambio de entorno?

00:46: Teorías de oleadas largas: Nikolái Kondrátiev + Carlota Perez = negocios+tecnológica. Estamos al principio de una ola de nuevos negocios.



00:50: Aunque no siempre confluyen los avances tecnológicos con los negocios.

00:51: A tomar en serio: Cloud computing, Internet móvil (apps), Impresión 3D, Robótica, Internet de las cosas, Nuevos materiales, Vehículos autónomos, Almacenamiento de energía,

01:01: Cruzando el abismo.

01:02: La clave son las plataformas. Un ejemplo... Google Glass. No se puede prever la repercusión completa de la plataforma. La colaboración es la que da sentido a la plataforma.

01:04: Vives en un mundo abierto, tus proyectos tienen que tender hacia el paradigma de la innovación abierta. La apertura es otra de las claves.

01:05: ¿A dónde nos conduce esto?. ¿Sociedad más polarizada?.

01:06: No todo es tecnología... La sociedad decide que es lo que hace con la tecnología. Nada es, todo fluye.

01:10: Mesa redonda – Tecnología en el 2020.

01:57: Clausura por José Luis Vallejo Pizarro.